

**AVIS D'APPEL A CANDIDATURE EXTERNE POUR LE RECRUTEMENT
D'UN (01) COMMERCIAL.E MODERN TRADE HORECA (H/F)**

Localité : Site de Lomé

Date de publication : 15/12/2025

Date de clôture : 19/12/2025 à 16H00

I. CONTEXTE

En vue de renforcer la Direction Commerciale et Marketing, la Direction Générale va procéder en externe à la sélection de candidats intéressés par le poste de **Commercial Modern Trade HORECA (H/F)**.

II- MISSION DU POSTE DE COMMERCIAL.E MODERN TRADE HORECA (H/F)

Concourir à assurer la présence, la disponibilité et la visibilité des produits de la BB Lomé dans le canal Modern Trade (Supermarchés, stations-services, HORECA premium) sous l'autorité de la Directrice Commercial & Marketing,

III- TACHES PRINCIPALES

V. DOMAINES D'ACTIVITES	TACHES PRINCIPALES
1- Implémentation	– Veiller à l'application dans les PDV, des techniques de merchandising retenues par BB Lomé – Assurer l'implémentation des standards retenus pour les Canaux Modern
2- Suivi des ventes	– Suivre les ventes de façon mensuelle, hebdomadaire et journalières en collaboration avec l'équipe Back Office
3- Distribution Numérique	– Assurer la présence des produits identifiés dans le portefeuille BB Lomé sur les canaux Modern Trade et HORECA Premium
4- Planification	– Planifier les activités de son équipe pour la réalisation des objectifs assignés

IV- PROFIL EXIGE PAR L'EMPLOI

Niveau ou Diplôme	BAC+3 au moins
Formation professionnelle	Action commerciale et force de vente Commerce / Marketing
Connaissances particulières	Gestion commerciale grands comptes
Expérience indispensable	Trois (03) ans
Compétences spécifiques	Analyses des ventes, négociations, Exécution
Qualités requises	Bonne communication - Esprit d'ouverture Esprit d'analyse - Esprit d'équipe

1) DOSSIER DE CANDIDATURE

Les dossiers de candidature doivent comprendre :

- Une lettre de motivation adressée au Directeur Général de BB Lomé S.A ;
- Un CV à jour et concis accompagné des copies des diplômes mentionnés dans le CV.

2) METHODE DE SELECTION

La sélection de Commercial.e Modern Trade HORECA se déroulera en quatre (04) étapes :

- **1^{ère} Etape** : Sélection sur dossier ;
- **2^{ème} Etape** : Epreuves écrites ;
- **3^{ème} Etape** : Entretien avec les candidats ;
- **4^{ème} Etape** : Décision du jury de recrutement.

Seuls les candidats présélectionnés seront contactés pour les tests.

Les dossiers de candidature doivent porter clairement la mention « **Candidature au poste de Commercial.e Modern Trade HORECA** » et déposés sous pli fermé au standard de BB Lomé S.A (Site Kara ou Site de Lomé)

BB Lomé S.A.

PK 10, Route nationale N°1- B.P. 896 Lomé Togo

Tél: +228 22 25 16 84 / 85

Cordiales salutations à tous.

Fait à Lomé le 03/12/2025

Diogo VICTORIA

Directeur Général

